



## 通过快速沟通及专家分析，帮助 Metalco Incorporated 拓展新业务

公司：Metalco Incorporated

贸易行业：金属

市场：北美

位于伊利诺伊州芝加哥的 Metalco 公司总裁兼所有者 Ben Green 解释了 Atradius 贸易信用保险如何助其安心开展新业务。

Metalco 成立于 20 多年前，向美国各地的客户分销优质金属。

之后，该公司的产品种类扩大到美国国产金属和世界各地生产的进口金属。Metalco 需要一

家信用保险公司来帮助它主动接触钢铁行业时，安卓做出了承诺。事实证明，安卓具有较高的成本效益，在业内实现了较大范围的保险保障。

### 我们的角色

为降低 Metalco 的客户信用风险，扩展新的业务交易，并改善其信用管理流程，安卓提供如下服务：

- 提供所有客户的月度报告，帮助 Metalco 尽早发现负面付款趋势，避免损失。
- 提供专家团队，让 Metalco 及时了解相关行业和经济趋势。
- 审查所有潜在新客户的信誉，以便确定能否建立新的贸易关系。
- 提供债务催收资源，在其客户未能付款时提供帮助。
- 提供新客户和现有客户智能贸易信用额度指南。
- 保护该公司避免因其客户破产、违约或其他原因而收不回未付发票金额。

“我们已瞄准某位客户很久了，多亏有了安卓的快速审批，我们才拿下了他们的业务”

Ben Green  
Metalco Incorporated  
总裁兼所有者



# 案例研究：通过快速沟通及专家分析，帮助 Metalco Incorporated 拓展新业务

## 结果

在安卓的资源支持下，Metalco 已扩大与现有客户的业务往来，并争取拓展以往会回避的新业务。

Green 表示：“我们已瞄准某位客户很久了，多亏有了安卓的快速审批，我们才拿下了他们的业务。”

安卓专家小组能够在 48 小时内分析这位新客户的财务状况，并提供保险保障。专家的快速反应让 Metalco 能够在所需的承保范围内及时拿下客户。

Green 表示：“与安卓合作能够帮助我们避免错过机会。我们可以安心挖掘通常不会合作的新客户，避免误与财务状况不稳定的客户合作。”此外，Green 的客户表示，在分析其信用可行性时，他们认为，向安卓这样的第三方发送财务信息更为安全。

这能够减少双方对欺诈和误用信用证明的恐惧。Green 表示，安卓所提供的最重要服务便是快速沟通。

团队的高效已帮助 Metalco 争取到新的业务，紧跟行业趋势，同时避免丧失信用。



## 关于 Metalco Incorporated

Metalco 成立于 1999 年，是一家优质黑色和有色金属卷材及板材经销商。其产品种类包括美国国产和在世界各地生产的进口卷材。Metalco 与优质的国内工厂、国际贸易公司和 ISO 认证的加工承包商建立了合作关系，为美国各地的客户提供优质服务。

[www.usmetalco.com](http://www.usmetalco.com)

### 免责声明

本文件的信息仅供参考。对于本文件中任何信息和/或所述服务针对特定目的的适销性或适用性或者此类信息的正确性，安卓不作任何明示或暗示的陈述或保证。本文件的内容不产生任何权利。安卓买家评级可作为安卓信用保险保单相关的补充工具。安卓买家评级将遵守安卓买家评级使用条款或协议中规定的条款和条件。

### 关注安卓



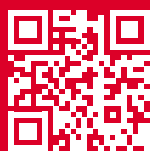
Atradius-usa



@atradiusUS



atradiusgroup



联系我们  
[atradius.us](http://atradius.us)

Atradius Trade Credit Insurance, Inc.  
211 Schilling Circle, Ste.200  
Hunt Valley, MD 21031  
United States

电话：+1 800-822-3223

[info.us@atradius.com](mailto:info.us@atradius.com)  
[www.atradius.us](http://www.atradius.us)