

我们为 Faber Kabel 提供运营业务模式支持，帮助他们尽可能降低风险

案例研究：电线电缆批发供应贸易信用保险

在过去 40 年间，基于对 Faber Kabel 业务运营和目标的深入了解，我们与之建立了稳固的合作关系。Faber Kabel 财务与会计主管 Ulrich Spies 将安卓信用保险称为其发展客户关系的核心。

简介

公司

Klaus Faber AG（经营名称为 Faber Kabel AG）

贸易行业

电线电缆批发供应

市场

全球

该公司的信用保险旨在支持业务关系的战略发展

实现方式

利用对 Faber Kabel 市场和客户的深入了解，提供安全的运营平台

目标

Faber Kabel 信用保险方案的主要目标是确保可持续的资产负债表。正如 Ulrich Spies 所说：“我们通常能够收到国内和国际的所有应收账款。

对我们而言，与信用保险公司的有效沟通非常重要，这有助于我们快速有效地做出决策，向客户提供信用条款。”

“信用保险有助于业务的战略发展，特别是在预防损失和债务违约方面。



作为面向国内和国际市场的电线电缆供应商，我们需要的信用保险公司应当了解我司的业务风险，能够有效沟通，从而快速响应我方需求。安卓便能满足这些要求。

Ulrich Spies,
Klaus Faber AG 控制、
财务与会计主管



Alexander Ruppenthal
Leiter der Vertriebsniederlassung
Mitte

我们的角色

我们的角色是为 Faber Kabel 提供信用保险和业务信息，以最小的风险敞口来支持他们实现战略发展和业务目标。我们在 40 多年前便与该公司密切合作，目前已建立了稳固的协作关系。

实际业务包括快速客观地对 Faber Kabel 的客户和潜在客户进行评估。此外，该公司

还利用我们对行业、国家/地区和公司当前经济状况的广泛了解，将之作为管理贸易活动的信息工具。

Faber Kabel 将我们为其每位客户授予的信用保护金额用作销售部门额度限制的指标，从而有效地开展贸易，同时将风险降至最低。

成果

在 2008 年全球金融危机期间，作为 Klaus Faber AG 的重要合作伙伴，我们证明了自己的重要性。Ulrich Spies 认同并表示：“在安卓的支持下，即使面临多个经济体衰退、各企业财务状况不佳、货币汇率负担沉重等风险，我们也能从容应对。这就是我们比其他企业更顺畅地度过危机的原因。

“然而，我们也认识到，信用保险不仅仅适用于金融危机。因此，即使在经济繁荣时期，我们也不会放弃信用保险。无论经济环境如何，我司的运营战略都是尽量减少风险。

“这种方法适用于我们的所有客户行业，对发展中的可再生能源行业尤其重要。太阳能和光伏行业等新兴产业容易出现全球化竞争，有时还会形成毁灭性的价格战。因此，即使经济总体运行良好，也可能普遍存在付款违约风险。

“此外，公司的主要合作银行非常看重我们缜密的风险最小化商业保单。Faber Kabel 的财务实力以及不同经济机构对公司的一系列积极估值也印证了这一认识。”

关于 Klaus Faber AG

Klaus Faber AG 位于德国工业中心萨尔兰州，专门从事电缆和电线销售。该公司为德国国内的客户提供产品，同时将产品分销至欧洲和世界各地。如今，Faber Kabel 已成为欧洲规模最大的有电缆分销商之一。

凭借 8,000 多种产品，Faber Kabel 能够为客户提供超过 80,000 种包装规格以及无数种电缆长度。

无论复杂程度如何，该公司均承诺在 48 小时内向德国境内任何一处客户交付产品，同时运营着支持全球交付的基础设施。基于强大的内部团队理念，Faber Kabel 能够提供高品质的电缆电线以及卓越客户服务，并对此引以为豪。



关注安卓



[linkedin.com/company/atradius](https://www.linkedin.com/company/atradius)



@atradius



[youtube.com/user/atradiusgroup](https://www.youtube.com/user/atradiusgroup)

Atradius Credit Insurance N.V.
David Ricardostraat 1
1006 JD Amsterdam
The Netherlands

www.atradius.com
电话: +31 (0)20 553 9111